

Presentazione

Il corso si propone di istruire e formare i partecipanti sul “sistema di Gestione della Commessa”, quale risposta ai fabbisogni delle imprese del settore dell’impiantistica termoidraulica ed elettrica, al fine dell’efficace gestione del contratto stipulato col Cliente, nel rispetto degli obiettivi di costo e tempo definiti (evitando ritardi e penali e assicurando il margine economico stabilito).

Le metodologie e gli strumenti per la Gestione della Commessa servono a:

- individuare i punti commessa necessari per ogni contratto;
- definire, per i punti commessa, gli obiettivi di costo e tempo, con l’adeguato livello di dettaglio per tutti i processi attraversati;
- controllarne l’avanzamento;
- reagire tempestivamente in caso di scostamenti, per eliminarli e/o ridurne gli effetti;
- disporre di dati e misure utili su parametri economici, temporali e qualitativi, sia in fase di attraversamento che a consuntivo.

La padronanza della commessa e dei processi produttivi, con le relative variabili, consentirà di prevedere e minimizzare eventuali periodi di sofferenza finanziaria.

A supporto della formazione sarà utilizzato un pratico strumento informatico per la Gestione della Commessa, realizzato in Excel dalla Paganin & Associati e già applicato con successo nei settori dell’impiantistica termoidraulica ed elettrica.

Destinatari del corso

Titolare e Responsabili produzione di aziende artigiane e piccole industrie

impiantistiche termoidrauliche ed elettriche.

Metodologia didattica

Durante lo svolgimento delle attività formative si farà frequente ricorso alla simulazione di commesse da pianificare, gestire, consuntivare, anche attraverso l’uso dello strumento informatico.

In determinate fasi gli interessati si cimenteranno a individuare gli scostamenti dagli obiettivi, consuntivare le attività ed effettuare le analisi dati della commessa (indicatori e reporting).

Programma

Durata del corso: 24 ore, distribuite in 8 incontri di 3 ore ciascuno,

1° giornata h.18,00 – 21,00

- Analisi dei fabbisogni organizzativi
- Scopo della Gestione Commessa

2° giornata h.18,00 – 21,00

- Situazioni che necessitano maggiormente di un’efficace Gestione Commessa
- Principali fasi della Gestione Commessa:
pianificazione – controllo – chiusura e consolidamento

3° giornata h.18,00 – 21,00

- Pianificazione della commessa:
- definizione degli obiettivi della commessa;
- scomposizione della commessa in attività elementari

4° giornata h.18,00 – 21,00

- Definizione del budget della commessa
- La pianificazione dei tempi
- La pianificazione finanziaria

5° giornata h.18,00 – 21,00

- L’archivio della commessa
- Assegnazione degli incarichi
- Controllo di avanzamento della commessa
- Modalità per il controllo di avanzamento
- Le riunioni di valutazione dell’avanzamento

6° giornata h.18,00 – 21,00

- Il controllo dei tempi
- Il controllo dei costi
- Il controllo dei requisiti tecnici

7° giornata h.18,00 – 21,00

- Azioni correttive in caso di scostamenti
- Varianti della commessa

8° giornata h.18,00 – 21,00

- Reporting di avanzamento
- Chiusura della commessa
- Valutazione finale della commessa

Informazioni

Sede del corso:

Via Col di Salce 5/A – Belluno

Segreteria organizzativa:

Paganin & Associati

tel. 0437 296460 fax 0437 296990

formazione@paganinassociati.it

Costo del corso:

€ 810

Col voucher dell’ 80%:

€ 162

Docente:

Stefano Zurini è stato Project Manager della Simac spa (Ud) per sette anni. Dal 2001 svolge la professione di Consulente per l’*Organizzazione Aziendale* ed è

Docente in corsi di formazione per lavoratori di piccole medie aziende e gruppi multinazionali e internazionali.

***Formazione Individuale Continua**

La Regione del Veneto ha pubblicato sul portale *Formazione Individuale Continua*

www.centropolo.cuoa.it un catalogo elettronico, attraverso il quale gli utenti possono costruire un percorso personalizzato, in base alle proprie esigenze formative, scegliendo tra i corsi inseriti dagli Organismi di Formazione.

Si tratta di un'attività innovativa, caratterizzata dall'introduzione del **voucher**, che offre l'opportunità di accedere al corso con un **finanziamento pubblico pari all'80% del costo complessivo**.

La domanda di finanziamento per il corso "*La Gestione della Commessa*" dev'essere effettuata **entro il 3 maggio 2005**.

Gli uffici della Paganin & Associati sono a disposizione per guidarVi nelle pratiche per effettuare la domanda di voucher.

Chi siamo

La **Paganin & Associati** è una società di Consulenza aziendale e di Formazione del Personale accreditata dalla Regione Veneto, che opera da oltre un decennio sul mercato del Triveneto.

Tre sono i settori di attività:

- Formazione: progetti realizzati sulle specifiche esigenze dell'azienda, corsi formativi per il personale di aziende diverse sulla stessa materia e corsi di formazione individuale, diretti alle persone che vogliono accrescere le proprie competenze e professionalità.

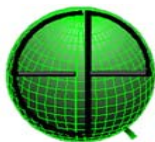
I corsi si distinguono per le tematiche proposte, monitorate sui fabbisogni colti sul mercato, e per la docenza affidata a professionisti affermati nel settore.

- Consulenza: Consulenza di Direzione, Qualità, Gestione della Commessa con software applicativi e Progetti di Sviluppo aziendale e del territorio;

- il Manager in Affitto (Temporary Manager), che sopperisce nei ruoli "chiave" dell'impresa al deficit di competenze interne.

Villa Rietti Rota è sede di riferimento per le attività formative di Veneto Agricoltura e Centro Studi & Formazione nei settori agroalimentare, forestale, turistico rurale, attenta a promuovere il territorio e le produzioni locali.

Si distingue, infatti, per la qualità del servizio di ristorazione, che utilizza esclusivamente prodotti locali, acquistati dalle aziende e cooperative agricole venete



PAGANIN & ASSOCIATI
32100 Belluno - Via Col di Salce n 5/A
Tel. 0437 296460 Fax 0437 296990
E-mail formazione@paganinassociati.it
www.paganinassociati.it

Corso di Formazione

“LA GESTIONE

DELLA COMMESSA NELLE IMPRESE TERMOIDRAULICHE E DI IMPIANTI ELETTRICI”

La
Paganin & Associati
Società di Consulenza e Formazione del
Personale

propone sul
**catalogo elettronico della
Regione Veneto**

l'opportunità di partecipare al
corso e beneficiare di un
**finanziamento pubblico pari
all'80% del costo**

domanda di voucher entro il **3 MAGGIO**
'05*

Giugno - Luglio 2005

Docente: Stefano Zurin